



Katarzyna Sieczko, SAS Nieruchomości

sprzedaż i wynajem nieruchomości

licencja nr 22156

Jestem urodzoną Warszawianką, bardzo dobrze znam miasto i jego uwarunkowania. Stawiam na świetne przygotowanie oferty, realną wycenę oraz mocny marketing – jak to wszystko jest spełnione, to nieruchomość sprzedaje się w maksymalnej cenie i w krótkim czasie. Uwielbiam pracę z klientem i działanie na pełnych obrotach.

→ Co zyskujesz zlecając mi sprzedaż swojej nieruchomości? ←

pewność...

- uzyskania najwyższej możliwej ceny za swoją nieruchomość
- konkretnych i namacalnych działań po mojej stronie
- sfinalizowania transakcji w najkrótszym możliwym czasie

komfort...

- nie musisz dłużej już sam zajmować się sprzedażą, możesz zająć się swoimi sprawami
- kontakt z jedną osobą, która wie wszystko o procesie sprzedaży Twojej oferty
- załatwiam wszystkie niezbędne dokumenty, formalności i sprawy urzędowe

bezpieczeństwo...

- umowa przedwstępna w formie aktu notarialnego
- wiesz, kogo wpuszczasz do mieszkania, oglądający nie są anonimowi
- możesz sprawdzić moje referencje oraz ubezpieczenie OC

→ Jakimi działaniami sprzedam Twoją nieruchomość? ←

- przemyślana strategia sprzedaży – oferta kierowana jest do konkretnej grupy docelowej
- świetne zdjęcia – w natłoku konkurencji musisz się wyróżnić i być unikalny
- mocny marketing – przemyślana promocja, na bieżąco weryfikowana
- wiedza o kupującym – wiem jak rozmawiać, by sprzedać Twoją nieruchomość
- docieranie do kupujących różnorodnymi kanałami - ogłoszenia na portalach internetowych docierają tylko do 20-25% potencjalnych nabywców

→ Jak będzie przebiegała nasza współpraca? ←

- podpisanie umowy
- przygotowanie oferty i jej szeroka promocja
- prezentacje nieruchomości
- spotkanie w kancelarii notarialnej i podpisanie umowy przedwstępnej lub od razu umowy końcowej

Gratulacje – właśnie sprzedałeś nieruchomość!